



**Bienvenue**, dans notre concept d'information en 3 étapes

Ce Livret fait suite au Flashvidéo1, lisez-le, puis regardez les 8 témoignages de la Vidéo 2

**Important** : Pour le prochain RV, imprimez les des 2 dernières pages du livret et répondez au QUIZZ...

### Que recherchez-vous ?

- Des compléments de revenus en parallèle de votre travail
- Un changement de voie professionnelle
- Etre plus indépendant financièrement
- ➔ Vous êtes au bon endroit



### Nos Produits, tout le monde en parle

- Le **Bien-être** et le contrôle de poids
- Les boissons énergétiques
- Les compléments nutritionnels
- Les produits cosmétiques anti-âges
- Les produits de soins corporels



### VDI : Démarrer votre petite affaire sans risque

**Travailler** depuis votre domicile grâce au statut **VDI** de la Fédération de la Vente Directe [www.fvd.fr](http://www.fvd.fr).

**3 ans** pour lancer "votre affaire" sans registre de commerce, sans charge, sans risque et avec un abattement fiscal de 71 % sur vos ventes

**Commencer**, sans apport de capital, à temps choisi ou à temps complet et en parallèle de votre situation, partout en France

**Apprendre et se former à distance ainsi que dans nos Workshops nationaux**



### Comment créer et développer vos 2 types de revenus ?

1. Vous disposez de 5 à 10 heures libres par semaine  
Nous avons des outils de marketing direct pour montrer nos produits, sur un marché de 40 millions de clients
2. Avec le recrutement par parrainage, vous créez votre réseau de distributeurs. Lancé en 1937, le marketing **direct** a permis à des centaines de milliers de personnes de devenir financièrement indépendantes



### Quels sont les avantages du Modèle affaire@domicile ?

Etre partenaire avec le n°1 mondial dans le Bien-être en marketing direct

- Des produits avec RESULTATS GARANTIS 30 jours ou remboursés à 100 %**
- Travailler de suite, sans expérience depuis votre domicile
- Profiter d'Internet avec ses 30 millions d'Internautes Français
- Méthode et Conseil personnalisé avec formation à distance

En option non obligatoire : Les weekends de formation sur 1 ou 2 jours - STS

**Chaque mois les STS réunissent entre 200 et 250 personnes, les meilleurs distributeurs européens vous forment autour d'un cocktail, un diner et une soirée dansante, afin de partager leur expérience avec tout le monde**



## 1 – Avantages du VDI - Distributeur Indépendant vis à vis du Salarié

 <b>Nos VDI</b>	<b>Salariés/Cadres</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ils ont 4 <b>revenus</b> proportionnels à leur effort</li> <li>• La vente directe(1) et indirecte(2)</li> <li>• Le recrutement et les royalties(3)</li> <li>• Système de reconnaissance et de Bonus(4)</li> <li>• Les <b>VDI</b> sont indépendants à 100%</li> <li>• Vacances offertes et challenges annuels</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Le salaire = base horaire X heures travaillées</li> <li>• Les cadres = <b>+ d'heures pour - d'argent</b></li> <li>• <b>Heures supplémentaires</b> rares</li> <li>• <b>Peu</b> : d'augmentations et de reconnaissance</li> <li>• <b>Choix des dates de vacances</b> = difficile</li> <li>• <b>Retraite</b> : Déficit du système. Vous aurez 50% de revenus en moins</li> </ul>

**Regardez votre taux horaire il y a 5 ans, et dans 5 à 10 ans combien gagnerez-vous ? Comparez-le à votre pouvoir d'achat, c'est-à-dire le prix de votre caddie de courses...**

**Des millions de personnes prêtes à regarder votre "Modèle affaire@domicile"**

- **2.500.000 de SMICARDS**, avec 986€ par mois
- **2.240.000 de chômeurs**, dont 21% de - 25ans, 8,8 % de femmes et 5,5 % de + de 50 ans
- **20 millions de femmes**, travaillent à temps partiel **dont 7,4 millions de maman au foyer**

### France 2008 Bilan - Pouvoir d'achat en baisse général

- **UN salaire** : ce n'est pas assez - **DEUX salaires** : c'est tout juste assez
- **L'augmentation du foncier**, des produits pétroliers et des prix depuis l'€uro
- **Stagnation des salaires**, inflation constante, baisse des placements...
- **Plus de taxes diverses** : CSG, CRDS, TIP etc
- **Devoir emprunter plus** pour vivre avec des crédits plus longs, et voire même être obligé de continuer de travailler à la **Retraite**...

### Le Modèle affaire@domicile ouvre une nouvelle voie...

- Car devenir son propre patron, est souvent **INACCESSIBLE**
- Dans quel domaine ? Qui va m'aider à réussir ? Faut-il emprunter un capital au départ ?
- Le manque d'expérience, la peur de l'échec, notre entourage, peuvent influencer notre décision finale.
- Mais sans ces risques, le feriez-vous ?!

**Cela vaut le coup, il y a 1 millions de petits patrons en France : Revenus annuels ± 50 000€**

### ***Le modèle affaire@domicile : Devenez financièrement indépendant !***

***Aider de plus en plus de personnes à gagner l'argent qui manque à la fin du mois. Une activité souple en parallèle de votre activité qui rapporte entre 500 à 800€ de plus pour 20 à 30 heures par mois, que tout le monde peut faire à partir de son domicile.***

***Avec ce concept de présentation à distance en 3 étapes, vous pourrez montrer votre affaire à tout le monde et recruter rapidement grâce aux avantages du statut de VDI***

## 2 – Les trois Facteurs pour Réussir

### 1<sup>er</sup> Facteur - Les marchés porteurs vus à la Télé et dans la Presse

- **Le Bien être et les compléments alimentaires** : C'est l'industrie qui monte. **70 %** de l'alimentation est déséquilibrée, **70 %** des Français déjeunent mal le matin, on saute des repas...
- **Le contrôle de poids** : 22 millions de français sont en surcharge pondérale, 4.7 millions d'obèses...350 millions d'obèses dans le monde
- **Les soins personnels anti âge** : La dernière tendance : **Les hommes ont aussi une peau**. Nous sommes l'un des spécialistes mondiaux de produits à base d'**Aloé**
- **Les boissons énergétiques et les sportifs**. Nous faisons du Sponsoring sportif, et depuis Juillet 2007, **David Beckham** porte notre maillot au Galaxy de Los Angeles

**En 2035, les Baby Boomers seront 21 millions.  
Agés de + de 60 ans, contre 12 millions en 2006, soit + 75 %.  
Ce sera 35 % des Français ! Avec un pouvoir d'achat de 132 milliards €  
Marchés visés : le Bien-être et les Soins personnels anti-âge**

### 2<sup>ème</sup> Facteur – Marketing Direct - e-Commerce - Internet

- Nos 2 sites pour la Vente, la prospection et le suivi des Clients et des Distributeurs.
- Avec 23 milliards €. **Les ventes sur Internet ont progressé de 53% en 2007.**
- L'**ADSL** : 20 millions d'abonnés et le téléphone gratuit. Paiement sécurisé comme PayPal de Ebay

### 3<sup>ème</sup> Facteur – Nos formations à l'Entreprise Individuelle

- Selon l'INSEE, 5 % des salariés ont 2 à 3 employeurs, soit 1.126.000 personnes.
- Economie mondiale : 60% des salariés sont insatisfaits

Système de formation à distance à la carte avec votre conseiller  
Possibilité de venir assister à 1 ou 2 journées **STS**  
Lancez-vous sans avec toutes les chances de réussir  
Sans capital ni stock ni bureau – Un statut de **VDI** pendant 3 ans

## 3 – UN PUISSANT GROUPE MONDIAL



- **Fondée en 1980** aux USA, ± 30 ans d'expérience dans le Bien Etre et les soins personnels, 65 pays, 4400 salariés et un réseau de 1.7 million de distributeurs indépendants pour 72 millions de clients
- Avec moins de 50 clients par distributeur, on commence à peine
- 3.515 milliards \$ de ventes en 2007, soit une progression de **+ 20%** sur les 5 dernières années
- Notre nouveau PDG **Michael O JOHNSON** – **carrière de 17 ans chez Walt Disney International**, dont 3 années comme PDG

**2010 : CA prévu à 5 milliards \$ et 10 milliards \$ dans 8 ans**

- **Michel O JOHNSON** a formé une équipe pour devenir le n°1 mondial dans le Bien-être
- Le Conseil Médical scientifique avec un Prix Nobel de médecine et des médecins de renom
- **Europe** – Tout a démarré en **France** à **Strasbourg** en septembre 1990
- L'objectif Français pour 2010 est de 100 millions € annuels. Vous arrivez au bon moment...sur ce nouveau marché à développer avec Internet et le modèle affaire@domicile.

	<h2 style="color: #800040;">Comment notre groupe est-il devenu le n°1 mondial sur son secteur ?</h2>
<p>Nos Distributeurs sont d'abord des utilisateurs <b>satisfaits</b>          Donc les meilleurs <b>Ambassadeurs grâce au BUZZ</b></p> <p>Tous les produits ont des résultats garantis  <b>Satisfait ou Remboursé pendant 30 jours</b>          Vous offrez des <b>services</b> et le <b>Suivi-Client</b>          Un des meilleurs <b>Plan de Rémunération</b></p>	

## 4 – AUGMENTER VOTRE POUVOIR D'ACHAT !

- Plus d'argent pour une meilleure sécurité financière et plus de temps pour en profiter
- Avoir un travail plus stable, valorisant et évolutif pour garantir une bonne retraite
- Pouvoir rester en bonne santé et profiter de la vie en famille

### Comment allez-vous y arriver ?

- Aujourd'hui, Internet permet de communiquer rapidement, travailler et de se former de la maison
- Le potentiel est énorme. Sur Google, 9 milliards de pages visitées chaque jour.
- C'est de cette façon que vous avez trouvé cette opportunité, et demain ce sera encore plus facile...

### Les Femmes représentent 70% de notre réseau

Nous ne cherchons pas des vendeurs. Mais des **Ambassadeurs** qui après avoir essayé les produits avec satisfaction, vont les faire connaître, en en parlant, c'est aussi simple que cela, car nous passons notre vie à essayer des produits, et à en parler aux autres, alors autant être payé pour cela, n'est ce pas ?!

## REVENUS COMPLEMENTAIRES

**Sur la vente marge minimum de 25% puis 41% et 50% pour les SUPERVISEURS**

**Plus je parle plus je gagne ! 1000 € de ventes c'est 41% et après 4000 € c'est 50 % de bénéfices**

**La vente directe** - La méthode de prospection repose sur un système de 3 offres gratuites :

1. Le plus efficace : Le **Bilan** soit par téléphone soit en contact direct. Les questions sont très simples
2. Si vous aimez la cosmétique, vous pourrez faire localement des **Soins du visage gratuits** (sans contact)
3. Si vous aimez les réunions : Les **Cocktails découvertes** à domicile sont très populaires

## AUGMENTEZ VOS REVENUS – SUPERVISEUR = ROYALTIES

**Recruter des distributeurs par parrainage pour toucher des Royalties de 5 à 11%**

Dès qu'un distributeur atteint le niveau à 50%, il devient SUPERVISEUR et il peut gagner des Royalties  
 Les sites Internet du modèle affaire@domicile permettent de présenter l'opportunité financière à tout le monde

Votre page d'accueil personnelle + votre site Recrutement : [www.business.com](http://www.business.com)

Vous aurez votre page d'accueil personnelle et votre site Client : [www.lesproduits.com](http://www.lesproduits.com)

1. Vos gains en vente directe vont de 300 € à 1500 € les 1ers mois
2. Les Royalties sur votre réseau iront de 1500 € à + de 5000 € par mois, et augmenteront avec le temps, en fonction de vos efforts...

Ces 2 points - Vente et Recrutement - seront expliqués lors du 2<sup>ème</sup> entretien téléphonique

## 5 – FORMATION A DISTANCE : L'INFORMATION CHEZ VOUS

Votre **Conseiller Personnel** vous aidera à démarrer en faisant votre plan d'action selon vos objectifs.

### Systeme de Formation à distance :

Nous travaillons avec un esprit d'équipe : Indépendant ce n'est pas travailler seul dans son coin !

1. La **formation de base** audio-vidéos :
  - o Le marché et nos produits - Comment trouver clients et distributeurs - Votre plan d'action...
2. Des **ateliers téléphoniques**, on se perfectionne en s'amusant auprès de l'expérience des autres
3. Le **Portail de partage** pour télécharger tous les documents...et **HBN**, le réseau TV Internet du groupe, dispo 24h/24 en 8 langues, véritable centre mondial de formation audio visuel

**L'option Formation 1 à 2 journées (STS)** : *Vous venez chercher l'information Organisée le Week-end et uniquement recommandée pour ceux qui veulent sérieusement avancer plus vite - Les STS réunissent en moyenne 200 à 250 distributeurs parmi les meilleurs en Europe. C'est l'occasion de venir rencontrer votre Conseiller et toute l'équipe qui travaille avec Marijo et Janluc RIVILLON*

## CONCLUSION

- Passez au **Flashvidéo2**. 8 histoires qui devraient éveiller votre curiosité...d'en savoir plus
- Même produits, même plan marketing, même chance pour tous, c'est vous qui ferez la différence

*« ...Donc, je prend les produits, je me forme de chez moi avec mon sponsor et je travaille en parallèle de ma situation à temps choisi...*

*Donc, je gagne plus d'argent en complément, puis je pourrais atteindre des revenus plus importants en quelques années, et si je veux aller plus vite il y a les STS »*



**Mais attention aux systèmes de vente "Pyramidale" sur Internet  
Ils sont illégaux, promettant de l'argent sans efforts !  
Le Marketing Direct est protégé par la loi Madelin de 1994  
Nos distributeurs ont un statut légal de VDI (Vendeur direct indépendant)  
Validé par la carte du Syndicat de la Vente Directe – [www.fvd.fr](http://www.fvd.fr)  
Seul le SVD garantit la légalité des activités de marketing direct en réseau**

## L'histoire du mois...



**Karine et Christophe Duquesne**, mariés 2 enfants. Christophe est salarié dans un service informatique et Karine, une ex cuisinière qui après avoir monté sa propre affaire est devenue très stressée.

Fin 2004, chez son père, Karine a découvert nos fameux produits de remise en forme, et au vu de ses résultats en perte de poids et vitalité, avec Christophe, ils ont décidé de les utiliser.

Karine : « Et tout simplement en rééquilibrant notre alimentation, Christophe a perdu 12 kilos et moi, en 15 jours, j'ai retrouvé une énergie débordante, éliminé mon stress et perdu 5 kilos en 5 semaines en prime...

Les gens autour de nous voyant la différence, nous ont demandé des produits, résultats 9.000 € de revenus complémentaires dès la 1<sup>ère</sup> année, juste en parlant à des gens de nos résultats ! GENIAL !

Fin 2005, j'avais confié mon magasin à mon associé durant ma 2<sup>ème</sup> grossesse. Mais avec ses méthodes de gestion peu scrupuleuses, à mon retour j'ai déposé le bilan et perdu mon entreprise... c'est alors que j'ai décidé de distribuer cette gamme de produits naturels en multi niveau en activité principale.

Et aujourd'hui, je m'en félicite, car cela me permet de travailler de chez moi, de concilier vie de famille épanouie et vie professionnelle sans stress : plus d'associé, pas de stock ni de magasin à gérer et pas d'employé et personne à qui rendre des comptes...

Mes résultats mensuels :

- Recrutement avec le modèle " affaire@domicile.com" : une moyenne de 10 nouveaux distributeurs dont 1 superviseur minimum tous les mois
- Vente avec "ruedubienetre.com" les bilans et un bon suivi : 5 à 7 nouveaux clients et des renouvellements équivalent à un salaire

Mes revenus mensuels cumulés vont de 2.000 à 3.000 € et cela ne fait que commencer.

Mais le plus important, c'est que Christophe a décidé de me rejoindre définitivement en septembre 2008 ! Nous commençons à voir qu'une autre vie professionnelle est possible grâce au modèle affaire@domicile qui m'a permis de démarrer à temps choisi, épaulée par une équipe et la formation à distance !

**"Au départ c'est facile, on prend les produits, on en parle, on vend et on recrute à partir de ses résultats. Puis on a cherché comment faire plus de clients et de distributeurs. C'est là que nous avons découvert les formations de 1 ou 2 journées (STS). Alors démarrez d'abord à distance, puis venez assistez à une journée pour voir et vous déciderez de la suite. On se forme avec les meilleurs, on dine et on fait la fête ensemble avec les distributeurs...C'est différent, tout le monde est au même niveau et on traite tout le monde pareil..."**

**Karine**



## Préparation de votre prochain RV téléphonique – A imprimer svp

Prévoir 20 à 30 minutes dans un endroit tranquille avec un téléphone fixe

Ou bien via [www.skype.fr](http://www.skype.fr) ou Messenger avec un micro-casque

## Petit Quiz- Amusez-vous à répondre aux questions...

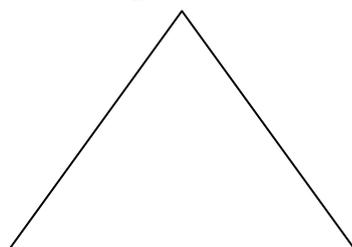
- Avez-vous deviné la marque des produits ?
- Qu'est-ce qui est garanti pendant 30 jours à 100 % ?
- Avec quel statut allez-vous travailler pendant 3 ans ?
- Qui est Michael O.Johnson, où a t-il passé 17 ans ?
- Pouvez-vous démarrer sans capital, sans stock et sans expérience ?
- Y a-t-il un système de formation à distance ?
- Votre âge, sexe ou origine sont-ils des critères de sélection ?
- Quelle est la marge minimum sur la vente ?
- Peut-on faire évoluer ses revenus dans le temps ? Si oui comment ?
- Les STS, qui peut y assister et à quoi cela sert-il ?
- Quelle est le témoignage que vous avez préféré ?

## Compléter la suite avec votre conseiller par téléphone

### 1 - Vente directe = Plus je parle plus je gagne

France siège social et stock = .....

Votre statut =



1 client panier moyen = €

### Marge

25 % = .....€

41% = .....€

50% = .....€

40? = .....

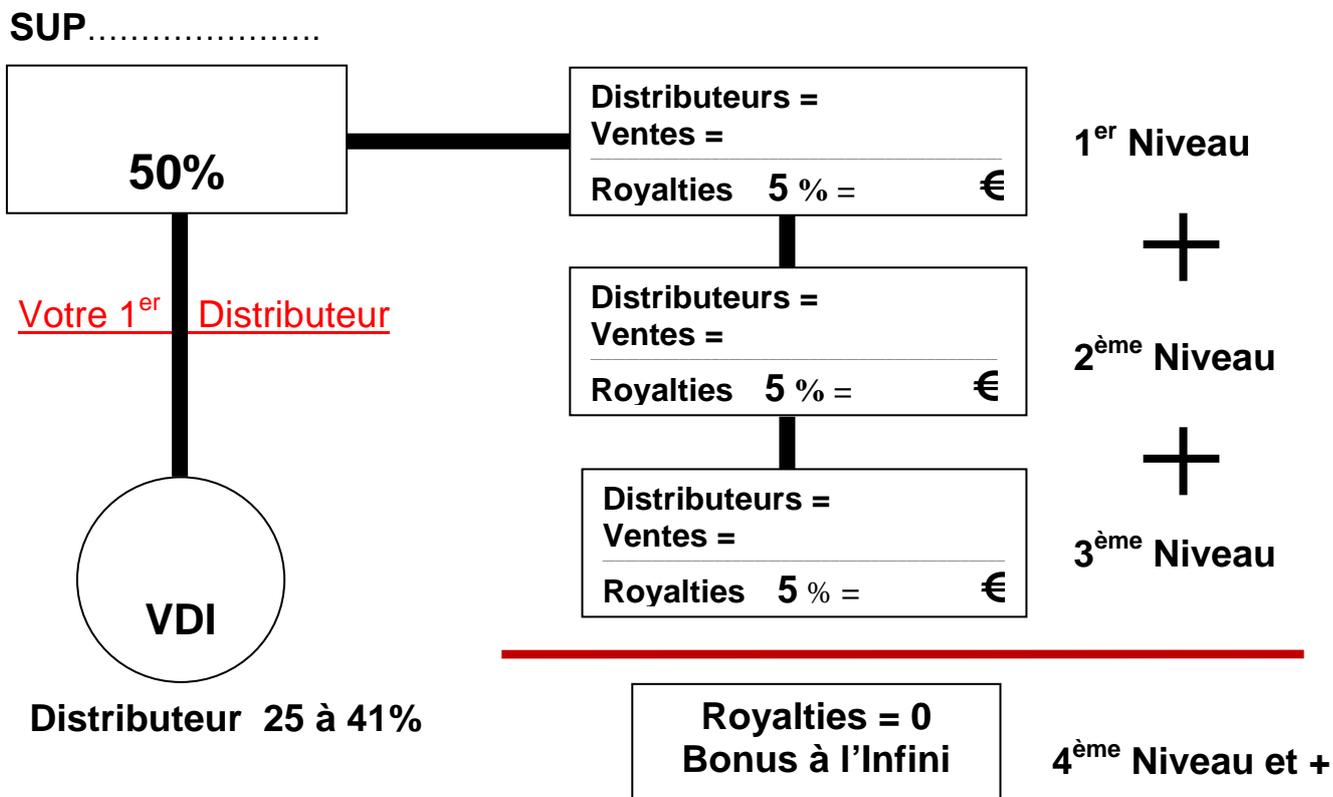
20 ? = .....

1000 ? = .....

## 2 - Recrutement et Royalties = Plus je recrute plus je gagne

Exemple de gain sur votre réseau :

1 Client = .....€ - 1 distributeur = .....Clients - Ventes mensuelles = .....€  
 Marge = .....% - Bénéfice = .....€



Qui gagnent des Royalties ? Les SUP.....de.....% à .....%

Qui va gérer tout votre réseau de 130 distributeurs? HER.....

## 3 - Evaluez votre niveau d'intérêt pour passer à la 2<sup>ème</sup> étape

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

1 - OUI ou NON : Le Pack de Décision

2 - DEMARRER : La Sacoche du Distributeur

3 - APPRENDRE : Formations à distance ou workshop

85 % des gens qui franchissent la 3<sup>ème</sup> étape, deviennent distributeurs et gagnent en moyenne 400€ en complément de revenu, dans le mois qui suit

A vous de jouer...

Toute l'équipe affaire@domicile vous souhaite la bienvenue.